

Bedankt voor je deelname aan de Sales sessie op de roadshow van SolarEdge.

We willen jullie hartelijk bedanken voor jullie aanwezigheid en actieve deelname aan de NL Roadshow 2025. Jullie betrokkenheid en interesse hebben deze bijeenkomst tot een groot succes gemaakt. Hieronder hebben we de belangrijkste punten uit de presentatie samengevat:

1. Salderingsregeling:

- De salderingsregeling stopt vanaf 1 januari 2027. Eigenaren van zonnepanelen kunnen vanaf dan zelf opgewekte stroom niet meer wegstrepen tegen hun verbruik, maar krijgen wel een vergoeding voor het terugleveren van stroom aan de energieleverancier.

2. SolarEdge Thuisbatterijen:

- Door een thuisbatterij toe te voegen aan een SolarEdge installatie, kan de zelfconsumptie aanzienlijk worden verhoogd van gemiddeld 30% naar 60% of zelfs 70%.
- De thuisbatterij helpt tegen netcongestie en maakt het mogelijk om opgewekte stroom op een later moment zelf te gebruiken, waardoor klanten minder afhankelijk zijn van het elektriciteitsnet.

3. Charged UP Campagne:

- Binnen deze campagne zullen samen met jullie leads genereren voor jullie bestaande klanten, met een focus op klanten met een 3-fase omvormer.
- Er is een landingspagina gemaakt waar jullie alles kunnen teruglezen en waar jullie je kunnen aanmelden voor leadgeneratie.

[Charged UP](#)

4. Voordelen voor Installateurs:

- Verkoop je minimaal 2x 48V batterijen, dan ontvangt je eindklant een gratis HomeHub 3-fase omvormer.
- SolarEdge biedt een cashback van €1500 per omvormer, wat de inkoopkosten ruimschoots compenseert.

5. Leadgeneratie en CRM Dashboard:

- We zullen jullie helpen met het genereren van goed gekwalificeerde en warme leads door jullie bestaande klanten aan te schrijven per email en via een popup in de MySolarEdge app.

- Deze leads komen direct in jullie CRM dashboard te staan, zodat jullie deze snel kunnen opvolgen.

<https://referral.solaredge.com/nl/admin>

6. Upsell Mogelijkheden:

- Door opnieuw in gesprek te gaan met je eindklant, zijn er tal van mogelijkheden om een upsell te realiseren, zoals extra zonnepanelen, een backup interface, een warmwatercontroller, en meer.

Voor jou of je collega's hebben we een webinar opgenomen waarin we de campagne nog eens rustig uitleggen. Deze is terug te zien via de volgende link:

Link Edge Academy: [Login Edge Academy - Webinar Terugkijken](#)

Let op, we hebben het al veelvuldig aangegeven: Een beperkt aantal vouchers, en we hebben tot 30.06.2025!

We kijken uit naar een succesvolle samenwerking en staan klaar om jullie te ondersteunen bij vragen of onduidelijkheden. Samen kunnen we mooie successen boeken!

Het moment is nu, hulp nodig? Mail ons! Salesnl@solaredge.com